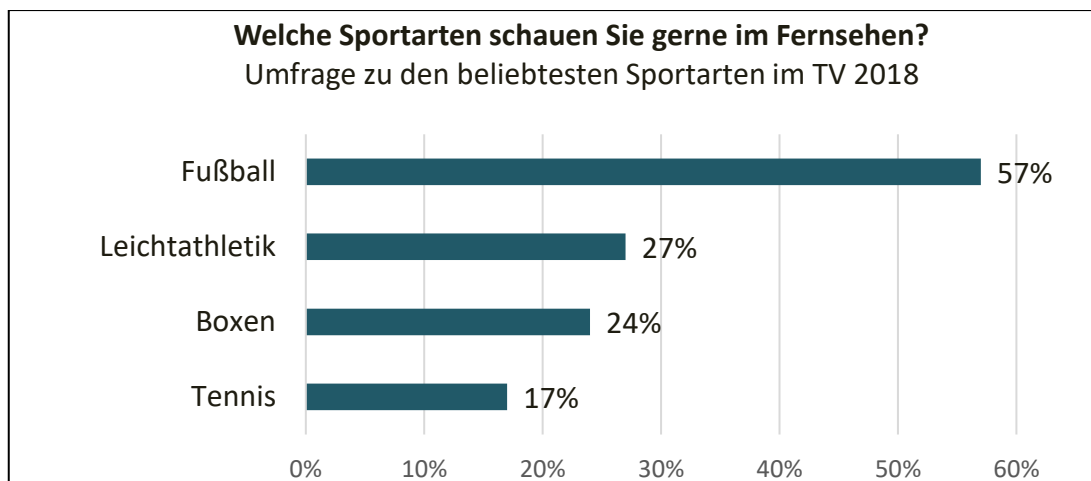


**1. MONOLOG****PIRMOJO POROS KANDIDATO**

*Dauer:* 3–4 Minuten

*Thema:* **Sport**

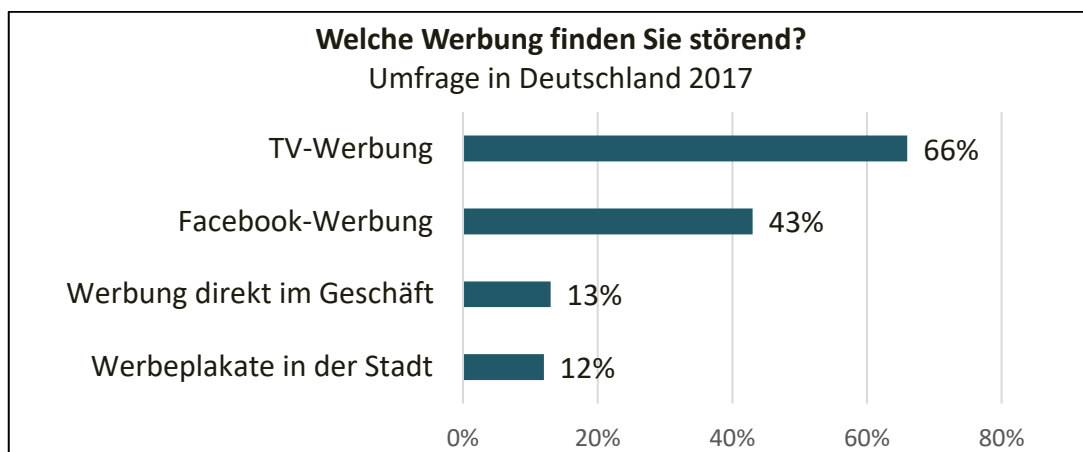
*Aufgabe:* Schauen Sie sich die Grafik an und sprechen Sie zum Thema nach folgenden Fragen.



- Welche Informationen sehen Sie in der Grafik?  
Welche Sportarten sind unter Ihren Freunden/Bekannten populär? Nennen Sie mindestens 2 Beispiele.
- Welche Rolle spielt Sport in Ihrem Leben? Warum? Nennen Sie mindestens 2 Beispiele/Argumente.
- Es heißt: „Sportler zu sein, das ist mehr als einen guten Körper zu haben. Sport passiert im Kopf.“ Stimmen Sie zu? Begründen Sie Ihre Meinung. Führen Sie mindestens zwei Argumente an.

*Zusätzliche Fragen:*

- Wer ist Ihr Lieblingssportler/Ihre Lieblingssportlerin? Warum?
- Die Essayistin Aba Assa hat gesagt: „Im Fußball werden 11 Ichs zu einem Wir, das im Idealfall so gut zusammenspielt, als wäre es 1 Ich.“ Stimmen Sie zu? Warum?

**1. MONOLOG****ANTROJO POROS KANDIDATO****Dauer:** 3–4 Minuten**Thema:** **Werbung****Aufgabe:** Schauen Sie sich die Grafik an und sprechen Sie zum Thema nach folgenden Fragen.

- Welche Informationen sehen Sie in der Grafik?  
Welche Werbung sehen Sie am häufigsten? Um welche Produkte geht es? Nennen Sie mindestens 2 Beispiele.
- Welche Werbung finden Sie störend/hilfreich/schön? Warum? Nennen Sie mindestens 2 Beispiele/Argumente.
- Wie stehen Sie zur Werbung? Vertrauen Sie der Werbung? Begründen Sie Ihre Meinung. Führen Sie mindestens 2 Argumente an.

*Zusätzliche Fragen:*

- *Lothar Peppel hat gesagt: „Werbung ist die effektivste Form der Lüge.“ Stimmen Sie zu? Warum?*
- *Was kann man gegen störende Werbung unternehmen? Begründen Sie Ihre Meinung.*

**2. DIALOG****KANDIDATŲ POROS****Dauer:** 4–5 Minuten**Thema:** **Fremdsprachen****Situation:** Sie planen mit Ihrem Gesprächspartner/Ihrer Gesprächspartnerin einen Abend der deutschen Sprache an Ihrer Schule.**Aufgabe:** Besprechen Sie folgende Aspekte:

- die Zeit;
- die Teilnehmer/innen;
- das Programm.

- Drücken Sie Ihre Meinung aus, machen Sie Vorschläge und begründen Sie sie.
- Fragen Sie Ihren Gesprächspartner/Ihre Gesprächspartnerin nach seiner/ihrer Meinung. Gehen Sie auf seine/ihre Ideen und Argumente ein.
- Versuchen Sie, sich mit dem Gesprächspartner/der Gesprächspartnerin zu einigen.

*Der erste Kandidat/die erste Kandidatin fängt das Gespräch an.*